TECNO PROGET s.r.l.
Sede legale: Via della Cava, 7 - 20050 LESMO (MB)
Sede amministrativa e stab.: via Brodolini, 4/6 - 20049 CONCOREZZO (MB)
Cap. soc.: *€uro* 52.000,00 i. v. - Cod. fisc./p. I.V.A.: 12024220159 - R.E.A. Monza & Brianza: 1520456
Tel.: ++39 039 6886153 **Fax: ++39 039 6908981**
web: www.tecno-proget.it **E-mail: teprog@tin.it** **Cell.: 335 6287536 - 335 6294477**

Società con qualificazione alla esecuzione dei lavori pubblici n.° 15511/10/00 rilasciata da C.Q.O.P. S.p.A.

Costruzione di impianti e macchinari, progettati su specifiche esigenze del Cliente
Costruzioni meccaniche ed elettriche nei seguenti specifici settori:
Automazione industriale ed impiantistica elettrica - Sistemi di antincendio - Sistemi di security e Videosorveglianza
Risparmio energetico e sistemi da energie rinnovabili : FOTOVOLTAICO, eolico, geotermico e cogenarazione-trigenerazione

ACCORDO DI COLLABORAZIONE

A seguito dell'incontro avvenuto in data ……..., tra la società Tecno-proget s.r.l, rappresentata dal suo amministratore unico ing. Fulvio Sassi, ed il sig. ……..., residente in ……, p.IVA …….. e cod. fisc. ……..., è stato convenuto quanto segue:

1. Il sig. …… opererà per la Tecno-proget s.r.l. in qualità di promotore, a mezzo segnalazioni di opportunità per l'eventuale vendita di impianti fotovoltaici, presso aziende industriali o commerciali da Lui contattate e conosciute, senza alcun vincolo territoriale.

2. Al sig. ……, se necessario, potrà essere messo a disposizione da Tecno-proget s.r.l. il proprio materiale tecnico/pubblicitario relativo agli impianti fotovoltaici o di produzione di energie da fonti alternative. Egli dovrà quindi garantire l'uso di tale materiale in modo "commercialmente corretto" e solo negli interessi della Tecno-proget s.r.l..

3. Il target preferenziale di interesse della Tecno-proget s.r.l. di tali impianti fotovoltaici è rappresentato nelle seguenti 2 fasce dimensionali:
   a. potenza nominale fotovoltaica da 10 a 50 kWp
   b. potenza nominale fotovoltaica oltre 50 kWp

4. Il sig. …… provvederà per ogni potenziale Cliente a:
   a. segnalare il nominativo.
   b. ad organizzare una prima visita conoscitiva del potenziale Cliente da effettuarsi congiuntamente con l'ing. F. Sassi (o persona da quest'ultimo incaricata allo scopo).

5. A seguito di questo primo incontro con il potenziale Cliente, se sarà emessa da Tecno-proget s.r.l. proposta di offerta per un impianto rientrante in una delle due categorie del punto 2, tale documento sarà trasmesso per conoscenza anche al sig. ……, oltre ovviamente al potenziale Cliente. Le modalità potranno essere definite di volta in volta.

6. Solo in caso di ricevimento da parte della Tecno-proget s.r.l. di "regolare ordine di acquisto" pervenuto dal potenziale Cliente, trasformatosi quindi in "Cliente effettivo", sarà riconosciuto al sig. ……. una commissione commerciale della seguente entità:
   a. 1,3 % per impianti di potenza nominale fotovoltaica da 10 a 50 kWp
   b. 1,5 % per impianti di potenza nominale fotovoltaica oltre 50 kWp

   In caso l'accordo sia stipulato con una società di installazioni elettriche, la commissione commerciale sarà integrata con ulteriori accordi riguardanti il subappalto in loco dell'installazione.

7. Le commissioni commerciali riportate al punto 6, saranno applicate sul prezzo di vendita dell'impianto, contenuto nel "regolare ordine di acquisto" pervenuto alla Tecno-proget s.r.l. dal "Cliente effettivo", al netto di IVA applicabile.
   Si intendono escluse dal calcolo delle commissioni le seguenti voci componenti del prezzo:
   a. relative all'ottenimento delle autorizzazioni comunali/provinciali/regionali necessarie all'installazione dell'impianto
   b. relative alle procedure autorizzative presso il locale Gestore di rete ed il GSE.
   c. Relative a parti complementari dello sviluppo progettuale dell'impianto (es.: strutture di sostegno speciali, disegni architettonici del fabbricato del Cliente, calcoli c.a., mappe catastali, etc…)

   In quanto alcune di queste voci la Tecno-proget s.r.l. potrebbe subappaltarle in loco, anche tramite lo stesso sig. ……, quindi essere oggetto di ulteriori specifiche collaborazioni.

8. Le commissioni commerciali riportate al punto 6, saranno regolarmente fatturate dal sig. ……, facendo riferimento al numero di commessa Tecno-proget (che gli sarà comunicato al momento della ricezione del "regolare ordine di acquisto" del "Cliente effettivo") ed il pagamento avrà luogo <u>con pari modalità quantitative e temporali</u> che il "Cliente effettivo" applicherà alla Tecno-proget s.r.l..

9. Il presente accordo inizia il ……., avrà validità annuale e potrà essere reciprocamente annullato con un preavviso scritto di 1 mese, mantenendo comunque le condizioni sopra riportate per gli eventuali lavori già iniziati.

Per accettazione

Data_____